

なぜ中小企業において BCP が必要なのです

中小企業は事業中断が企業存続の危機に直結しやすい・・・
もしもの時の早期復旧のために中小企業こそ
BCP (Business Continuity Plan) が必要なのです。

人・物・資金・情報が足りない緊急事態

的確に判断し、行動するためには、「何が起こり」「何をすべきか」を BCP (事業継続計画) として策定し、訓練しておく必要があります。

社員、顧客の命を守る

社員や自社を訪れた顧客の命を守ることは、企業としての社会的責務といえます。

事業を守る

事業中断が長引くと顧客からの評価が低下し、既存取引が競合他社へ流出する恐れもあります。

BCPの取組を営業力強化に

大手企業の BCP への注目が高まっており、BCP は、他社との差別化を図る優れた営業戦略となります。

業務の効率化を実現

BCP の策定過程において、日常業務の非効率的な作業や手順が明確となり、業務の効率化につながります。

緊急事態でも事業を継続し、企業を守りましょう!

知る

BCP策定支援事業

普及啓発セミナー

BCP とは何かを学び、BCP に取り組むことの重要性を理解するためのセミナーを開催しています。

策定推進フォーラム

実際に BCP を策定している企業に、BCP を策定する上での課題や策定後の効果をお話しいただきます。

つくる

ステージ1・2を通じてBCP策定完了まで一貫支援

ステージ1 策定講座

受講無料

BCPに対する基本的な理解
講義と演習を通して、BCPの基本的な考え方、策定方法等を学びていきます。

BCP活動の円滑な始動
自社 BCP の基本方針や災害発生時の初動対応を決定し、BCP を継続的な活動にしていくための基礎を構築します。

ステージ2 策定コンサルティング

25,000円
(税込)

専門コンサルタントによる充実した支援
訪問支援、電話、メールによる充実のサポートにより、最短1日で着実に、自社に最適なBCPの策定完了まで導きます。
着実な社内への定着を後押し
BCP 策定のみならず、訓練の実施・改善まで行うことで PDCA サイクルを体験し、継続的な活動を行う体制を構築します。

動かす

フォローアップセミナー

既に BCP 策定済の企業が実効性の高い BCP への改訂や定着化の方法を学ぶセミナーを開催しています。



BCP 策定支援ポータル

本事業利用企業の事例やBCPに関する連載・コラムを発信するWEBサイト
<https://www.bcp-navi.tokyo/>

BCP 策定ポータル

検索

BCP 事業継続計画

緊急事態で企業が生き残るために



地震



台風



津波



落雷



火災



BCP
(事業継続計画)
地震、水害、津波、落雷、火災、システム障害等の不測の事態の中で、人命を守り、重要事業を継続させる計画

東京都

もしも、災害が起きたら企業はどうなる!?

緊急事態発生

BCPがないと

固定していなかった棚が倒れ、怪我人発生。
外出中の社員の安否確認が取れない。



当日

まだ全社員の安否が確認できず、取引先に復旧見通しを報告できない。



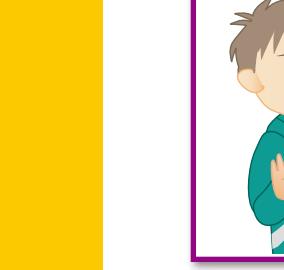
1日後

復旧の見通しが立てたず、顧客への納品が遅れる。



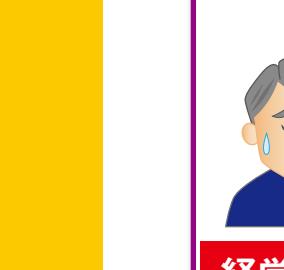
3日後

既存顧客から更多的な信頼獲得。他社の復旧で受注増加。



1週間後

新規顧客から迅速な対応を評価され、継続的な取引に。経営悪化・顧客の流出・事業縮小・廃業



3週間後

BCPがあると

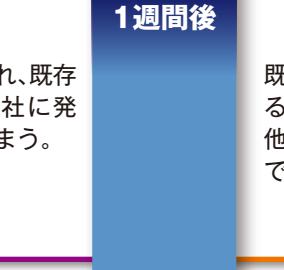
訓練通り安否確認システムを使い、全社員の安否を確認。帰宅困難者へ備蓄品を配布。



被害状況を把握。協定先の他県企業に代替生産を依頼。



通常営業の見通しが立てたず、顧客への納品が遅れる。



新規顧客獲得・経営の向上